

RISQUES

Les cahiers de l'assurance

■ François BERNARD

Voyage au pays du risque

FB Assurances, 2006, 125 pages

Un courtier parle de son métier. Il s'adresse à ses clients et cela mérite d'être relevé. En effet, si le dynamisme du courtage français est régulièrement loué, peu d'entre eux s'expriment sur ce qui constitue leur vie, les choix

qui sont les leurs et leurs visions. Agent général d'assurances, François Bernard – devenu courtier grossiste – a pris la plume pour relater son parcours et ses ambitions. Il explique notamment ce qui a fondé sa décision de devenir courtier, ses motivations d'entrepreneur et ses choix. L'intérêt premier de ce livre est de voir l'assurance avec les yeux de celui qui la vit à travers ses clients, ensuite de comprendre comment l'opportunisme – au bon sens du

terme – traduit en succès son analyse des besoins, sinon son intuition. L'interactivité avec le marché s'impose comme la clé de son succès. Assureur, néanmoins, l'auteur explique en quoi la couverture des risques est indispensable et que nul ne peut envisager sereinement l'avenir sans elle.

par Henri Debruyne
Président de Capa conseil

Groupefb
SOLUTIONS D'EXCEPTION